

**Architecture** est un terme qui désigne l'art de concevoir et de réaliser des structures originales et pratiques. Elle cherche généralement à concilier l'utilité, la beauté et la solidité de formes et structures.

Aujourd'hui, notre rôle en tant que professionnel de la vente est également de chercher à concilier les préoccupations et les objectifs de nos clients avec une solution utile, solide et originale.

En fait, le professionnel en développement des affaires d'aujourd'hui est en quelque sorte un véritable ARCHITECTE DE LA VENTE.

## GÉRER EFFICACEMENT LE PORTEFEUILLE CLIENT

**AM**

### **Ouverture**

- Introduction
- Échanges
- Objectifs

CONTENU SPÉCIFIQUE À VENIR

### **Méthodes d'apprentissage**

- Exposés
- Discussions
- Exercices
- Simulations et jeux de rôle

**Durée : 1 journée**